

El Rector de la Universidad Nacional de Educación a Distancia
considerando que

Don IGNACIO ROSALES ZABAL

con DNI 44269995D

ha superado los estudios correspondientes al curso

Impulsa tu startup: claves para conseguir financiación

Fecha de inicio: 1 de febrero de 2026; Fecha de finalización: 15 de marzo de 2026

según el programa que figura al dorso de este documento,
le expide la presente

MICROCREDENCIAL

Madrid, a 13 de abril de 2026

El Vicegerente de
Ordenación Académica

TOMÁS ACERO SÁNCHEZ

El Rector

RICARDO MAIRAL USÓN

Créditos ECTS: 2 / horas: 50

R.D. 1125/2003 de 5 de septiembre de 2003 (BOE de 18 de septiembre)

Nº de registro: TP0153597

Este documento está firmado digitalmente(*)



Impulsa tu startup: claves para conseguir financiación

Convocatoria 2025/2026

Fecha inicio curso: 1 de febrero de 2026 - Fecha fin curso: 15 de marzo de 2026

Programa

Cod: 14942

MODULO 1. FUENTES DE FINANCIACION PARA STARTUPS

- 1.1. Introducción: Necesidades de financiación de las empresas emergentes. ENISA.
- 1.2. El proceso y las modalidades de financiación de las *startups*.
- 1.3. Financiación de desarrollo temprano (*Early Stage*).
- 1.4. Financiación pública.
- 1.5. Financiación del crecimiento (*Growth Stage*) -

MODULO 2. FRENTE AL INVERSOR: CÓMO VENDER TU EMPRESA

- 2.1. Como preparar un *deck* (incluyendo plan financiero).
- 2.2. Como preparar un *pitch*.

MODULO 3. RONDAS DE FINANCIACIÓN.

- 3.1. Rondas de financiación: documentación legal y contractual
- 3.2. *Term sheet* / LOI / Memorandum.
- 3.3. Pacto de socios.
- 3.4. Planes de incentivos: *stock options* y *phantom shares*.
- 3.5. Acuerdos de inversión.

MODULO 4. LA VALORACION DE LAS STARTUPS.

- 4.1. Consideraciones generales para la valoración de startups.
- 4.2. Expectativas de los inversores-financiadores. Métodos cuantitativos. Métodos cualitativos.

MODULO 5.- CASOS PRÁCTICOS

- 5.1. Experiencias de emprendedores.

